

ストーリーから考える 商品開発セミナー

受講者募集

「売れる商品」を作り 続けていきたい方、必講!

商品開発の中核を担う方に対して、
開発から販売までの、一連のノウハウをご提供。
売れる商品を作り続けることができる
人材を育成しませんか。

受講無料



開催日程

6/28^木・7/4^水・12^木

平成
30年

13:30~17:00

全3日間の
カリキュラム!!

詳細は裏面をご覧ください。

※セミナー参加事業者のうち、希望者を対象に個別の相談会を開催します。

場所

メルパルク広島

〒730-0011 広島市中区基町6-36 TEL.082-222-8501

対象

食品などの製造事業者で
商品開発を担当されている方 など

※原則、全3日間のカリキュラムを受講できる方

定員

15社(1社2名以内)

※定員になり次第募集は締め切ります。

受講料

無料



《講師》多くのセミナー・講演実績のある講師をむかえ、参加された皆様に好評を得ています。



中小企業診断士 渡貫 久氏

株式会社ユーミックプロデュース代表取締役
コンサルティング事務所オフィス ヒューミック代表

1972年生まれ。小売店や飲食店の経営改善や食品メーカーの商品開発など、食や流通に関するコンサルティングを中心に取り組んでいる。小売業での実務経験を活かした、実践的なコンサルティングが特徴。小売店や飲食店向けの研修はもちろん、一般的な管理者研修や、営業研修の講師も行なっている。



中小企業診断士 小倉 綾氏

CDA(キャリアカウンセラー)

百貨店に入社後、仕入、販売や在庫管理販売促進の企画、運営、販売員教育業務や首都百貨店とのコラボレーションショップ店長として新規ショップ立ち上げを経験。現在、流通業やメーカー向けに販売促進や売場改善を中心としたコンサルティング、販路開拓や商品開発セミナー、民間企業向けの研修講師を行っている。

申込先
問合せ先

広島県商工会連合会 地域振興課

広島市中区大手町3-3-27 TEL.082-247-0221 FAX.082-249-0565 EMAIL chiiki@hint.or.jp

担当:川相、林

(※裏面の受講申込書に必要事項をご記入いただき、
FAXまたはEメールでお申込みください。)

ストーリーから考える商品開発セミナー

【カリキュラム】

日程	内容
[第1回] 6/28 (木)	売れる商品開発の考え方 <講義> ・商品開発の考え方 ・コンセプトとストーリー作り <ワークショップ> ・「ストーリーシート」の作成 ・事例を使ったワークショップ
[第2回] 7/4 (水)	ライバルに勝つための工夫 <講義> ・マーケティングの考え方 ・顧客ニーズの考え方 <ワークショップ> ・「ストーリーシート」の作成 ・事例を使ったワークショップ
[第3回] 7/12 (木)	商品の魅力を伝えるコツ <講義> ・商品の魅力を伝える方法と種類 ・現状の営業ツールの棚卸 <ワークショップ> ・ストーリーシートや自社の商品カルテ等のブラッシュアップ ※当日はストーリーシート等に記載する商品をご持参ください。

【受講申込書】 広島県商工会連合会 行き

年 月 日

フリガナ			事業内容	
事業所名				
住所 連絡先	〒			
	TEL:	FAX:	E-Mail:	
参加者氏名 部署・役職	1.	2.		
	部署:	役職:	部署:	役職:
主な取扱商品				
今回、取り組む 予定の商品内容	※特に、相談したい内容等について、ご記入ください。			

※受講申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、本事業実施のために使用するほか、各種連絡・商工会からの各種連絡・情報提供等以外には使用致しません。

必要事項をご記入の上、FAXにてお申し込みください。FAX番号はお間違えのないようお願いいたします。

 **082-249-0565**

地域振興課 担当:川相、林
電話 082-247-0221

 chiiki@hint.or.jp